



25 e 26 de Março de 2026



Campus UniSENAI Florianópolis
com transmissão online

UniSENAI



fapesc

Fundação de Amparo à
Pesquisa e Inovação do
Estado de Santa Catarina

INSTITUTO SENAI
DE INOVAÇÃO

INSTITUTO SENAI
DE TECNOLOGIA

VENDA+: SISTEMA WEB PARA GESTÃO COMERCIAL DE VENDEDORES AUTÔNOMOS

Patrick de Almeida Ribeiro
Carlos Junior Uchoa Oliveira
Emerson Amancio
Tiago Anunciação Ricaldi

patrick_a_ribeiro@estudante.sesisenai.org.br

Estudante do curso de Análise e Desenvolvimento de Sistemas
Centro Universitário SENAI Santa Catarina - UniSENAI - Campus Joinville

INTRODUÇÃO: Vendedores autônomos lidam diariamente com inúmeros desafios relacionados à organização do seu trabalho. Muitos ainda dependem de anotações em cadernos ou de planilhas confusas, o que acaba dificultando o controle real de vendas, clientes e produtos. Essa rotina manual não apenas aumenta o risco de perda de informações, como também impede uma visão clara sobre o desempenho comercial, prejudicando o crescimento e a profissionalização. Diante desse cenário, surgiu a necessidade de criar uma solução simples e acessível que ajudasse esses profissionais a trabalharem de forma mais organizada. Assim nasceu o “Venda+”, um sistema web voltado para otimizar o registro de vendas, organizar cadastros e facilitar o acesso a dados importantes do dia a dia. **METODOLOGIA:** O desenvolvimento do Venda+ aconteceu no SENAI, seguindo uma abordagem ágil e construída por etapas, o que permitiu que as funcionalidades fossem sendo adicionadas e aprimoradas ao longo do processo. Foi utilizada a arquitetura MVC, que separa claramente as responsabilidades de cada parte do sistema e facilita tanto a manutenção quanto futuras expansões. A comunicação entre as telas e o servidor foi feita por meio de uma API RESTful. No Front-End, foram aplicadas tecnologias como HTML, CSS, JavaScript e Bootstrap, que garantiram uma interface simples, moderna e responsiva. Já o Back-End foi construído em Node.js com Express, enquanto os dados foram armazenados em um banco MySQL.



25 e 26 de Março de 2026



Campus UniSENAI Florianópolis
com transmissão online

UniSENAI



fapesc
Fundação de Amparo à
Pesquisa e Inovação do
Estado de Santa Catarina

INSTITUTO SENAI
DE INOVAÇÃO

INSTITUTO SENAI
DE TECNOLOGIA

configurado com pool de conexões para melhor desempenho. Todo o desenvolvimento foi pensado de forma a manter o código organizado e de fácil evolução. **RESULTADOS:** O principal resultado deste trabalho foi a criação de uma plataforma funcional capaz de resolver os problemas mais comuns enfrentados por vendedores autônomos. O Venda+ reúne, em um só lugar, ferramentas para cadastrar clientes e produtos, registrar vendas com cálculo automático dos totais e visualizar indicadores importantes por meio de um Dashboard. Entre os destaques da solução está a funcionalidade de identificação de clientes inativos (não recorrentes) que aponta compradores que não fazem compras há mais de 30 dias. Essa informação ajuda o vendedor a agir de forma estratégica, recuperando oportunidades que antes passariam despercebidas. Além disso, relatórios e rankings oferecem uma visão muito mais clara do desempenho comercial, tornando a gestão mais profissional e baseada em dados. **CONCLUSÕES:** Com o desenvolvimento do Venda+, foi possível perceber o quanto uma ferramenta simples e bem estruturada pode transformar a rotina de um vendedor autônomo. O sistema não apenas organiza informações essenciais como também reduz erros e aumenta a eficiência do trabalho. Sua arquitetura robusta permite que novas funcionalidades sejam adicionadas com facilidade, o que abre caminho para futuras melhorias, como relatórios mais avançados ou recursos automáticos de comunicação com clientes. O Venda+ representa um passo importante rumo à profissionalização da gestão comercial desses trabalhadores, fortalecendo sua atuação e contribuindo para melhores resultados no dia a dia.

Palavras-chave: Sistema de Vendas; Vendedor Autônomo; Gestão Comercial.